

Agir avec l'entrepreneur, pour l'entreprise

Février 2010

Qu'il soit en activité ou sur le point de céder/transmettre son entreprise et de faire valoir ses droits à la retraite, l'entrepreneur a souvent le sentiment d'être seul pour mener ses projets.

Un interlocuteur de référence qui possède une culture du service...

Chez Quilvest, l'entrepreneur bénéficie d'un interlocuteur privilégié, son senior banker, qui, grâce à son expérience, sa disponibilité et sa réactivité lui offrira un accompagnement sur mesure de qualité. Le senior banker est chargé de comprendre les objectifs de l'entrepreneur, d'identifier ses problématiques et de définir les stratégies adaptées à sa situation. Dans le cadre de cette démarche objective et rigoureuse, il orchestre et coordonne les interventions des différents experts dans le cadre d'une « architecture ouverte ». Cette culture du service le conduit à partir des objectifs de ses clients pour leur proposer les meilleures expertises, qu'elles soient internes ou externes.

... et qui parle « entrepreneur »

Au quotidien, l'équipe Corporate Finance est aux côtés des entrepreneurs, quel que soit leur secteur d'activité et ce dans le cadre d'une relation de proximité.

Plus généralement Quilvest, groupe financier international né à la fin du 19^{ème} siècle, issu d'une réussite industrielle est aux côtés de l'entrepreneur et de l'entreprise par tradition. Quilvest est toujours actif dans le monde de l'entreprise dans l'exercice de ses deux grands métiers, le Private Equity et la Gestion de Fortune.

Des équipes qui travaillent ensemble parce que patrimoine privé et professionnel ne font qu'un

Toute décision touchant le patrimoine privé a une incidence sur le patrimoine professionnel et réciproquement. C'est pourquoi l'ensemble des équipes quelles soient proches du monde de l'entreprise (Corporate Finance, Secrétariat Juridique, Ingénierie Fiscale...) ou de celui du patrimoine privé (Ingénierie Patrimoniale, Gestion d'Actifs, Opérations Bancaires...) travaillent étroitement ensemble dans le cadre d'échanges réguliers et de partages d'informations.

Une démarche qui fait toute la différence

Notre travail en équipes, orchestré par un interlocuteur de référence, le Senior Banker, nous différencie de nos principaux concurrents et constitue un véritable atout pour nous développer sur ce segment de clientèle.

Une offre de services construite à partir des attentes des entrepreneurs

Dans le cadre d'un comité dit Challenges, Quilvest a concrètement confronté ses propositions aux attentes des entrepreneurs composant ce comité. Ces échanges ont permis de bâtir et de proposer une offre qui réponde aux besoins des entrepreneurs, qu'ils soient dans une logique de développement ou de cession/transmission.

Deux types d'offre sont ainsi proposés :

- Une offre à destination des «Entrepreneurs développeurs» présentée dans la brochure intitulée «Concilier nouveaux projets professionnels et organisation du patrimoine».
- Une offre à destination des « Entrepreneurs cédants » qui ont comme objectif de prendre leurs droits à la retraite, décrite dans la brochure « Préserver le patrimoine professionnel devenant privé ».

QUILVEST 